UNIVERSIDAD DE LIMA

Tratado de derechos reales. Tomo 3



Autor

Enrique Varsi Rospigliosi

Sinopsis

Concluido el análisis de la primera parte especial de los derechos reales, referente a la teoría general de la posesión y la propiedad como derechos reales centrales, corresponde en esta oportunidad dar inicio al estudio de las desmembraciones del derecho de propiedad, los denominados derechos reales sobre la cosa ajena o derechos reales de disfrute (goce); entre ellos, los más importantes son el usufructo y la servidumbre. Partimos con el análisis histórico y sociológico del usufructo para luego entrar al desarrollo de sus derivaciones: el uso y la habitación, además de un análisis del cuasiusufructo. En la misma línea, tratamos el tema de la servidumbre.



Sobre el autor

Enrique Varsi Rospigliosi

Doctor en Derecho, magíster en Derecho Civil y Comercial por la UNMS y abogado por la U.

Impreso

Año de publicación: 2019

Presentación: Tapa blanda o Bolsillo

Tamaño: 24.5 x 17 x 1.2 cm

Número de páginas del contenido principal: 220 Páginas

ISBN13: 9789972454776

2026 © Sistema Integrado de Metadata Estandarizada desarrollado por Hipertexto - Netizen

de Lima. Representante del Perú ante el Comité Intergubernamental de Bioética de la Unesco. Se desempeña como árbitro en diversos centros de arbitraje del país. Es vocal del Tribunal de la Superintendencia Nacional de Salud. Autor de los libros Derecho deportivo en el Perú, Tratado de derecho de familia, Derecho genético: principios generales; Tratado de derecho de las personas; Tratado de derechos reales.

E-Book

Año de publicación: 2020

Presentación: EPUB (Digital: descarga y online)

Tamaño: 4 Megabytes (MB)

ISBN13: 9789972455223

IBD

Año de publicación: 2022

Presentación: Tapa blanda o Bolsillo

Tamaño: 24.5 cm

Total de páginas numeradas: 220 Páginas

ISBN13: 9789972454776

$32.250 CLP



Palabras clave

Derechos reales; Derecho; Propiedad; Usufructo; Varsi; Servidumbre; Universidad de lima

2026 © Sistema Integrado de Metadata Estandarizada desarrollado por Hipertexto - Netizen