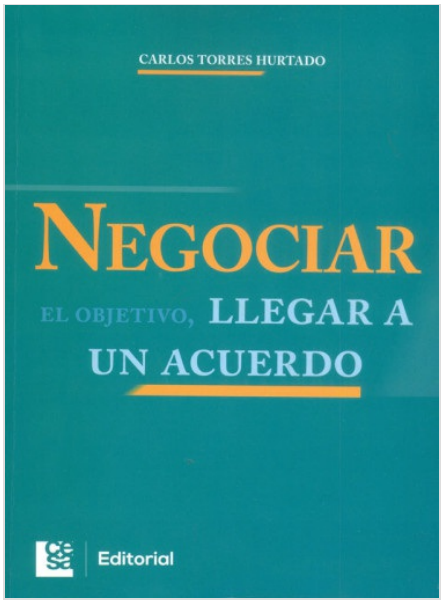
# Negociar el objetivo, llegar a un acuerdo




### Autor

*Carlos Torres Hurtado*

### Sinopsis

Durante los años universitarios el autor encontró oportunidades que le permitieron explorar su interés en la academia teórica y la rebeldía intelectual, mientras se preguntaba sobre aspectos fundamentales del ser humano. Sin embargo, descubrió que sus colegas ingenieros no compartían su interés en estas preguntas. De esa manera, se comprometió a encontrar respuestas y estructurarlas, y al mismo tiempo desarrolló ideas sobre cómo las disciplinas como la administración de organizaciones, el derecho, la economía, las finanzas, el mercadeo, la sociología, la psicología y filosofía se relacionan entre si. Uno de los temas que surgió de este proceso fue la negociación, una herramienta esencial para lograr resultados prácticos en la actividad humana. El autor ofrece en el texto principios, técnicas, hipótesis y herramientas para ayudar a los lectores a enfrentar los desafíos de la negociación en las circunstancias sociopolíticas actuales. En este libro, el autor comparte sus profundas reflexiones y sorprendentes respuestas, basadas en sus años de dedicación a estas cuestiones, y puede ser de interés para líderes que buscan entender mejor sus propios éxitos o fracasos.

## Sobre el autor

Carlos Torres Hurtado

País: ColombiaPerfil ProfesionalIngeniero civil formado además en temas humanísticos de filosofía y gerencia de empresas.

## Impreso

**Año de publicación:** 2023

**Presentación:** Tapa blanda o Bolsillo

**Tamaño:** 24 x 17 cm

**Número absoluto de páginas:** 188 Páginas

**ISBN13:** 9789588988740

**$55.000 COP**

## E-Book

**Año de publicación:** 2023

**Presentación:** EPUB (Digital: descarga y online)

**Número absoluto de páginas:** 121 Páginas

**ISBN13:** 9789588988757

**$55.000 COP**

2026 © Sistema Integrado de Metadata Estandarizada desarrollado por Hipertexto - Netizen

Durante 22 años ha sido profesor en las cátedras de principios de administración, planeación, mercadeo y pensamiento estratégico. Hace parte del cuerpo de investigadores y autores del CESA. Ha sido conferencista invitado en Congresos, simposios, conferencias y universidades dentro y fuera de Colombia. Es autor de varias publicaciones en temas gerenciales en revistas y otros medios.Perfil Académico De forma simultánea con su larga vinculación académica ha sido desarrollado durante más de 30 años, una exitosa carrera profesional al frente de empresas públicas y privadas de diversos sectores financieros, industriales y servicios. Igualmente ha sido miembro de numerosas Juntas directivas y asesor de empresas.


## IBD

**Año de publicación:** 2024

**Presentación:** Libro

**Tamaño:** 22.9 x 17 cm

**Número de páginas del contenido principal:** 190 Páginas

**ISBN13:** 9789588988740


**$61.142 ARS**

2026 © Sistema Integrado de Metadata Estandarizada desarrollado por Hipertexto - Netizen