Manual de networking

Estrategias prácticas para superar el miedo y potenciar tus relaciones profesionales

Autor
José Sallés

Sinopsis

Muchas veces has creído que la clave del éxito en tu emprendimiento radica en el arduo trabajo y la determinación, y aunque en parte es cierto, pronto descubrirás el verdadero poder del networking. Porque este no es solo conocer gente, es conectar con las personas correctas, aquellas que pueden abrirte puertas y ofrecer nuevas perspectivas y oportunidades. A través de él se forjan las conexiones, se comparten los desafíos que se han tenido y cómo los han superado, se reciben consejos valiosos y asociaciones estratégicas. El networking es más que un simple intercambio de tarjetas, es esencial para el crecimiento y desarrollo de su negocio y también tiene el poder de transformar vidas personales. En un mundo interconectado, el aislamiento es el verdadero enemigo del progreso. Por ello a medida que explores este manual, descubrirás estrategias clave que te equiparán para hacer del networking una herramienta poderosa en tu desarrollo profesional y personal. Este booklet desvela todos los secretos para dominar el arte del networking. Es una guía completa diseñada para ayudarte a construir relaciones poderosas y alcanzar el éxito que buscas.

JS

Sobre el autor
José Sallés

IBD

Año de publicación: 2025

Presentación: Tapa blanda o Bolsillo

Tamaño: 22 x 15 cm

Número de páginas del contenido principal: 114 Páginas

ISBN13: 9789587929034



Palabras clave

Marketing; Estrategía; Branding

2026 © Sistema Integrado de Metadata Estandarizada desarrollado por Hipertexto - Netizen