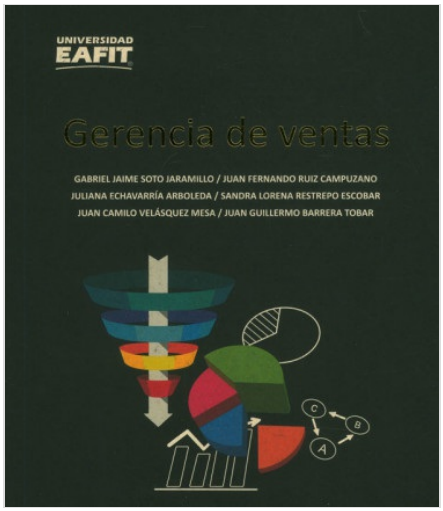
Gerencia De Ventas



Autores

Gabriel Jaime Soto Jaramillo, Juan Fernando Ruiz Campuzano, Juliana Echavarría Arboleda, Sandra Lorena Restrepo Escobar, Juan Camilo Velásquez Mesa, Juan Guillermo Barrera Tobar

Sinopsis

Anteriormente la responsabilidad del gerente de ventas estaba centrada en el cumplimiento de la cuota de ventas, y sus actividades principales consistían en el control y la supervisión para conseguir dicha cuota. Además, implementaba concursos ocasionales para su equipo, y controlaba la entrega de la propuesta de valor a los clientes. Actualmente esto ha cambiado, porque el gerente de ventas es el responsable del estado de resultados de su negocio, y debe participar activamente en el diseño (o rediseño) de su área, mantener una administración de la gestión de ventas y garantizar tanto el mejoramiento como la profesionalización de su equipo de colaboradores. Es decir, hoy el gerente de ventas debe ser un administrador estratégico en el manejo del área comercial, pues solo de esta manera puede ser altamente competitivo en un mundo cada vez más exigente y más dinámico. Para la consecución de este objetivo, el gerente debe estar totalmente alineado con la planeación estratégica de su compañía.En este libro se analizan las funciones específicas de las tres áreas de responsabilidad del gerente de ventas: diseño de la gerencia de ventas, administración de la gerencia de ventas y profesionalización del equipo de ventas. Al final, se desarrolla un apartado sobre la consultoría en gerencia de ventas, que servirá de base para cualquier consultor del área comercial.

Impreso

Año de publicación: 2020

Presentación: Tapa blanda o Bolsillo

Tamaño: 21.5 x 19.5 cm

Número absoluto de páginas: 549 Páginas

ISBN13: 9789587206913

$120.000 COP

2026 © Sistema Integrado de Metadata Estandarizada desarrollado por Hipertexto - Netizen

GS

Sobre el autor

Gabriel Jaime Soto Jaramillo

JR

Juan Fernando Ruiz Campuzano

JE

Juliana Echavarría Arboleda

SR

Sandra Lorena Restrepo Escobar

E-Book

Año de publicación: 2021

Presentación: EPUB (Digital: descarga)

Tamaño: 5543579 Bytes

Número de páginas de la versión impresa: 549 Páginas

Número de páginas con contenido: 549 Páginas

ISBN13: 9789587206920

$80 BRL

2026 © Sistema Integrado de Metadata Estandarizada desarrollado por Hipertexto - Netizen



Juan Camilo Velásquez Mesa



Juan Guillermo Barrera Tobar

2026 © Sistema Integrado de Metadata Estandarizada desarrollado por Hipertexto - Netizen