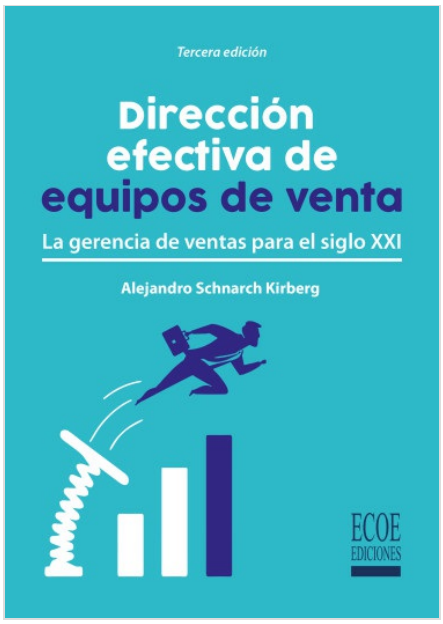
Dirección efectiva de equipos de venta

La gerencia de ventas para el siglo XXI

Autor
Alejandro Schnarch Kirberg

Sinopsis

El propósito de este texto, en su tercera edición, es destacar la importancia que tiene el manejo de los equipos de venta en los diferentes mercados, presentando al gerente de ventas como un líder y estratega que indaga en la búsqueda de nuevos clientes satisfechos, leales y rentables en los nuevos escenarios de avances tecnológicos; lo que a su vez, plantea algunas amenazas a la venta personal, pero también nuevas oportunidades para mejorar procesos y el manejo de información. Dirigido a directores comerciales, empresarios y emprendedores, así como a vendedores con aspiraciones gerenciales. También es de gran utilidad para profesores y estudiantes de pre y postgrado de carreras relacionadas con administración, mercadeo, ingeniería comercial, ingeniería industrial, gerencia, relaciones humanas, entre otras.



Impreso

Año de publicación: 2020

Presentación: Libro de tacto blando (Libro)

Tamaño: 24 x 17 cm

Número absoluto de páginas: 180 Páginas

Número de páginas del contenido principal: 159 Páginas

Número de páginas previas al contenido principal: 20 Páginas

Número de páginas posteriores al contenido principal: 1 Páginas

ISBN13: 9789587718966

$60.000 COP

AS

Sobre el autor

Alejandro Schnarch Kirberg

2026 © Sistema Integrado de Metadata Estandarizada desarrollado por Hipertexto - Netizen

E-Book

Año de publicación: 2020

Presentación: EPUB (Digital: online)

Número absoluto de páginas: 182 Páginas

ISBN13: 9789587718973

$39.900 COP

E-Book

Año de publicación: 2020

Presentación: PDF (Digital: online)

Número absoluto de páginas: 180 Páginas

ISBN13: 9789585039445

$39.900 COP



Palabras clave

Equipos de venta; Gerente de ventas; Liderazgo; Estrategia comercial; Nuevos clientes; Avances tecnológicos; Venta personal; Procesos de venta; Manejo de información; Directores comerciales; Empresarios; Emprendedores; Formación universitaria; Administración; Mercadeo; Ingeniería comercial; Gerencia

2026 © Sistema Integrado de Metadata Estandarizada desarrollado por Hipertexto - Netizen