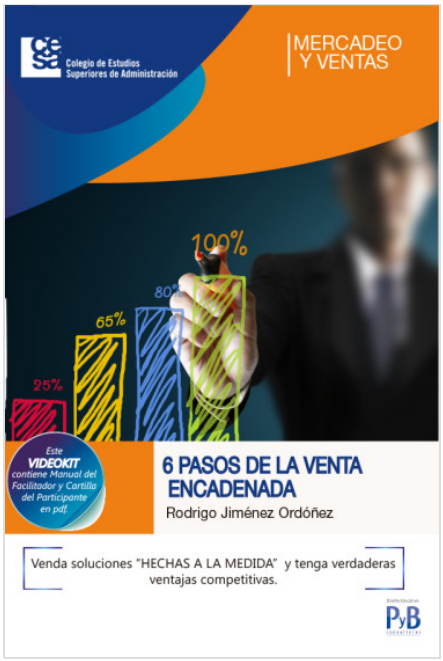
6 pasos de la venta encadenada

Autor

Rodrigo Jiménez Ordóñez

Sinopsis

6 pasos de la venta encadenada es una verdadera ventaja competitiva para que las empresas, a través de su equipo comercial, logren entregar a sus clientes soluciones hechas a su medida.



RJ

Sobre el autor

Rodrigo Jiménez Ordóñez

Impreso

Presentación: DVD-ROM

ISBN13: 7777777788883

$80.000 COP

Palabras clave

Ventas; Clientes

2026 © Sistema Integrado de Metadata Estandarizada desarrollado por Hipertexto - Netizen